

こんなお悩みをお持ちの方は、ぜひご参加を！

- 新規事業のスケール化で悩んでいる
- 新規事業を全国に広めたい
- 新規事業の中長期の戦略が描けない
- 進出したいマーケットの知見が少ない
- 事業アイデアの事業化をスムーズ・スピーディーに行えない
- アイデアに対する可能性や客観的な意見を与えてくれる人がいない
- 事業プランやアイデアを適切に評価・検証できない

対象者

- ビジネスモデルを既に持ち、早期事業化及び資金調達を狙う方
- 対象マーケットのユーザーイメージのある方
- ピッチコンテストの参加は自費であることを承諾できる方

本プログラムの内容や支援対象者に関する説明会を開催します

説明会お申込期限 5/27 土 17:00

説明会

5/29 土	11:00▶12:00	カラスト(下関市)
	15:00▶16:00	みんなのショクバ(山口市)
6/5 土	11:00▶12:00	カラム(周南市)
	15:00▶16:00	Class Biz(岩国市)

- Zoom参加可(URLは後日申込者にメールで送付)
- 当日参加が難しい方はチラシ下記お問い合わせ先まで

キックオフ

6/26 土 15:00▶17:00 (山口市内会場) ※開催場所については別途連絡します

- 交流会あり(コロナの影響により中止となる場合があります)
- キックオフ後、対象者の進捗に併せてビジネスのブラッシュアップ、全国規模のピッチ大会出場までの支援を行います。

中間発表会 10月予定

最終成果発表会 2022年3月(予定)

プログラム実施内容

ビジネスモデル・マーケティング構築 6月 7月 8月 9月 10月 11月 12月 1月 2月 3月

- ビジネスモデル確立
- ⇒市場規模とユーザーの解像度(事業計画の信憑性・蓄然性)
- ⇒出場を目指したいピッチ大会や獲得したいシドマネー
- VCキャピタリストによるメンタリング

初期プロダクト作成

- カスタマージャーニーの設定
- ⇒初期ユーザー獲得方法、UI・UXの設計、VI設計
- ⇒プロトタイプ作成、ユーザーニーズの吸上げ
- ⇒ヒアリング(構想ニーズ)
- VCキャピタリストによるメンタリング

ピッチビジュアル作成・トレーニング

- ⇒スクリプト(台本)づくり
- ⇒ビジュアル準備(デモ動画準備)
- ⇒ピッチ実践
- VCキャピタリストによるメンタリング

トラクションチェック(初期ユーザー獲得)

- 顧客獲得方法の選定⇒SNS広告、SEO、オフラインセミナー
- 収支計画の信憑性⇒パラメーターの立証(ユーザーニーズ)
- 資本政策のアクションプラン作成
- VCキャピタリストによるメンタリング

目指せ！未来のリーディングカンパニー

やまぐちベンチャー

参加費無料

会場への交通費、宿泊費等は自己負担となります

やまぐちミライベンチャーは、

**山口県からロールモデルとなるスタートアップ企業の創出**に向け、

既に新たなビジネスモデルをお持ちの方を対象に、

事業化を加速させる場、投資機会を与える場を提供し、

**全国、世界へ羽ばたく起業家**を生みだしていくプログラムです。

プログラムでは中国地域屈指のスタートアップアクセラレーター<sup>※</sup>である井上氏を招聘し、

プロダクト支援には清田氏、

マーケティング支援に濱田氏などスタートアップに精通する布陣により、

**全国の賞レースでの資金獲得**を目指し、

シードマネー評価、初期の蓋然性の検証など参加者の進捗に合わせた

**個別メンタリング**により段階的にビジネスプランをブラッシュアップします。

ブラッシュアップしたビジネスプランはピッチブックのビジュアル指導や

ピッチトレーニングにより全国規模のピッチ大会で入賞できるレベルまで引き上げ

**早期事業化と資金調達までを一貫して支援**します。

※アクセラレーターとは

「加速者」という意味から、

企業の事業を爆発的に成長・加速させるために必要な資金投資やサポートをする者のことを言います。

アクセラレーターはビジネスの拡大を焦点に当てており、成長し始めたばかりの企業に対する支援を行います。



メインアクセラレーター

**井上 智央氏**

ミネソタ州立大学政治学部卒業。在学中、全米生徒会総会ミネソタ州代表を務める。元株式会社ファイルフィックス（現電通アイソバー株式会社）創業CFO、元株式会社リアル・フリート（現amanada株式会社）海外事業統括を歴任。2011年よりスイスに本店を置く世界最古の金融機関の一つ、ピクテ銀行の外部後見人として世界各国の事業立ち上げも行う。近年は、中国地域を中心に起業家を育成する「経洗塾」を運営し、数多くの若手ベンチャー候補生を輩出。（述べ300社スタートアップ候補生を輩出）



プロダクト支援

**清田 史和氏**

オン・ザ・エッチ（現ライブドア）でWEB開発の受託やソフトウェアのローカライズなどに携わり、イトクロで技術部長も歴任。2010年にはヴァズ株式会社を共同創業してCTO就任。2012年App Storeベストアプリの一つであるSnapDishを、iOSアプリ、サーバーサイド、インフラなど一手に引き受けて開発に携わり、200万ダウンロードを達成。PyCon JPの活動にも立ち上げから参加し、現在は九州地区で活動を行う。2021年トリプリー株式会社にて技術顧問として参画。同年4月、取締役CTOに就任。



マーケティング支援

**濱田 光貴氏**

Bonds Investment Groupプリンシパル 米ペパーダイン大学卒業後、NYの日系企業にて新規事業立ち上げ責任者及びWEBマーケティングに従事。帰国後、通販会社にてグループ企業管理、国内外の複数新規事業及びインキュベーション部門の立ち上げを行う。2011年より国内3社、海外1社の創業、海外政府関連事業を経て2014年オプト入社。事業開発、アライアンス、戦略立案に強み。2021年トリプリー株式会社にてアドバイザーとして参画。

**説明会の  
申込方法**

下記申込専用サイトにより必要事項を入力の上送信してください  
申込専用URL <https://forms.office.com/r/pABWCrysDx>

